



Prospecter et gagner de nouveaux clients en portefeuille

PUBLIC CIBLE

Les agents de crédit ou chargés de prêt, les agents du service exploitation ou du service marketing, les commerciaux des SFD.

Cette formation vise à permettre aux participants de :

- **Connaître** les techniques modernes de prospection de masse et d'échelle.
- **Développer** des signaux d'indices plus attractifs de la clientèle.
- **Adapter** les techniques de prospection aux stratégies émergentes de relations avec la clientèle.
- **Augmenter** sa part de marché.



Préparez-vous à relever les défis complexes de la prospection et de gain de nouveaux clients avec notre formation spécialisée :

Prospecter et gagner de nouveaux clients en portefeuille

Rejoignez-nous pour une session de formation interactive animée par des experts chevronnés du domaine.

Coût : **25.000 FCFA**



Date de la formation
7 mai 2024



Lieu de déroulement
Consortium Alafia

Lien d'inscription : <https://alafianetwork.org/images/pdf-syllabus/frx-inscription-prospecter-nouveaux-clients.pdf>

<https://www.alafianetwork.org>

CONTACT

Infoline : (+229)21326658 / 97192828 / 94752958) - contact@alafianetwork.org
apsfdbenin@gmail.com - amegniganjolie@yahoo.fr